

RÜTGERS. Favoriser la croissance.

Depuis plus de 150 ans, RÜTGERS a, comme manufacturier, établi les normes de qualité pour la production de produits chimiques spécialisés. Le succès de nos clients est notre motivation. Comme partenaire fiable, nous fournissons des produits chimiques de base novateurs à une foule d'industries à travers le monde, permettant à nos clients d'améliorer leur productivité grâce à des produits de qualité, se soldant par une croissance soutenue et durable.

Cette croissance requiert des gens qui veulent faire une différence et qui désirent contribuer au succès de nos clients. Chez RÜTGERS Polymères cette contribution se fait dans un environnement où la santé-sécurité, la qualité et l'environnement sont des préoccupations quotidiennes. Nos pratiques intègrent les principes de gestion allégée, d'optimisation de la production dans le respect de nos programmes et certifications. Joignez notre équipe à titre de :

Agent(e), Ventes Internes, Canada-É.-U.

Vos principales responsabilités

- Maintenir un environnement de travail sécuritaire - «La sécurité d'abord»
- Recevoir les commandes et vérifier les exigences clients
- Confirmer les commandes et les délais d'expéditions
- Contacter les clients pour résoudre divers problèmes de livraison et assurer le suivi des commandes
- Vérifier l'exactitude des informations et de la documentation
- Préparer les documents pour la facturation
- Informer les représentants des requêtes particulières
- Remplacer les collègues du département lors des absences ponctuelles et des vacances

Votre profil

- Expérience et compréhension du transport maritime, routier et ferroviaire
- Expérience avec les incoterms et les modes de paiement internationaux
- Expérience dans le domaine de l'exportation
- Connaissance de SAP et maîtrise de la Suite Office
- Bilinguisme, anglais, français, tant à l'oral qu'à l'écrit
- Connaissance de l'espagnol (un atout)
- Attitude professionnelle : positive, organisée et autonome, esprit de décision
- Bonnes habiletés de communication et aptitude à bâtir des relations de confiance avec les clients
- Bonne mémoire, minutie et souci du détail, orientation client

L'horaire de travail est de 35 h par semaine. À ce poste, vous serez sous l'autorité de la Superviseure, Ventes internes. RÜTGERS Polymères offre une gamme complète d'avantages sociaux.

RÜTGERS Polymères Ltée

Hélène Poissant
Coordonnatrice, Ressources humaines
Tél. : (450) 659-9693, poste 280
Helene.Poissant@raincarbon.com

Télécopieur : (450) 659-6850

www.ruetgers-polymers.com